

IT活用販売促進セミナー

スマホ利用者もガラケー利用者もOK!
初心者向けにやさしく解説します!!



Facebook

Twitter

LINE公式アカウント

Instagram

SNS活用で 集客・売上を伸ばす方法

コストをかけずに新規客・リピーターを増やす方法と
商品やサービスをPRする方法を伝授

スマートフォンの普及で、誰でも簡単に情報収集や発信ができるようになりました。このスマホユーザーに対してInstagramやLINEなどのSNS（ソーシャルネットワーキングサービス）のビジネス活用で集客や売上を大きく伸ばしているお店や会社が続出しています。そこで、最新の事例などを交えながらSNSのそれぞれの活用方法についてわかりやすく解説します。

【講師】

ホームページコンサルタント永友事務所

代表 永友 一朗氏

1973年生まれ。大学卒業後、旅行会社勤務を経て、財団法人神奈川県経営者福祉振興財団に入社し中小企業のホームページ作成支援等の責任者を歴任し独立。現在、ITコンサルタント・セミナー講師として活躍中。



【講座内容】

- ◆「ソーシャルメディア」がビジネスに活用される5つの理由
- ◆スマホ利用者がよく使う地図アプリに無料で店舗情報を掲載しよう
- ◆Facebookの投稿をお客様目線に切り替えて売上1.5倍! その方法とは?
- ◆Twitterは地域情報に強い! その活用法と注意点
- ◆LINE公式アカウントでリピートさせる3つのやりかた
- ◆Instagramだけやっているお店が増客したシンプルなコツ

日時 令和4年2月8日(火)

14:00~16:00

会場 中津川商工会議所 3階 会議室
(中津川市かやの木町 1-20)

定員 30名(先着順)

申込 1月31日(月)迄に、下記のいずれかの方法でお申込みください。(担当:村本)

TEL▶0573-65-2154

FAX▶0573-65-2157

E-mail▶muramoto@cci.nakatsugawa.gifu.jp

主催 中津川商工会議所
商業第一・第二部会
情報・サービス部会

受講無料



- スマートフォンの操作実習はありません。スマートフォンをお持ちでない方も是非ご参加ください。
- 新型コロナウイルス感染拡大防止対策を実施の上、開催します。●受講者はセミナー中もマスクの着用をお願いします。
- 新型コロナウイルス感染状況によってはオンライン形式に変更する場合があります。その際には、お申込者様宛にご連絡いたします。

* 切らずにFAX送信してください。

申込: 月 日

(R4/2/8開催)「SNS活用で集客・売上を伸ばす方法」受講申込書

事業所名		TEL	
所在地	〒 -	FAX	
受講者名	(役職)	メールアドレス:	
受講者名	(役職)	メールアドレス:	

*ご記入されました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。*3名からのお申し込みは、本紙をコピーしてお使いください。